

Die **FMS-Technik AG** ist Vertragshändler der Bosch Rexroth AG und Orgatex im Bereich der Industrieausrüstung und Automatisierungskomponenten. Zu unserem Kundenkreis zählt der Anlagen- und Maschinenbau, die Chemie-/Pharmaindustrie, die Lebensmittel-, Elektro- samt Elektronikbranche sowie die Verpackung und Logistik.

Sie sind der kommunikative, modular denkende Berufsfachmann mit einigen Jahren Erfahrung (muss nicht zwingend sein) als

Aussendienstmitarbeiter mit technischer Erfahrung

1. Stellenbeschreibung

1.1	Funktion	Verkaufsingenieur, Deutschschweiz
1.2	Abteilung	Verkauf Aussendienst
1.3	Vorgesetzter Verkaufsleiter	
1.4	Aufgabenverteilung	Belastung in % (grob strukturiert)
1.4.1	Aussendiensttätigkeit/Leistungsfaktoren	85
	- Kundenbetreuung/Besuche	
	- Kundenakquisition/Besuche	
	- Kundenreporting	
	- Erstellung von Offerten	
1.4.2	selbständige Reiseplanung	05
1.4.3	Offertenbesprechung mit Innendienst	05
1.4.4	Allgemeine Arbeiten (Administration etc.)	05

2. Mitarbeiterprofil

2.1	Alter	ca. 30-50 Jahre alt (50-55/Junggebliebene möglich)
2.2	Grundausbildung/Berufserfahrung	Maschinenbau und oder Produktionsprozesse anverwandte Grundkenntnisse
2.3	Erfahrung (sofern keine Verkäufer)	Kundenkontakte in Form als "Beratung oder Innendienst-Verkauf"
2.4	Person	Freude am Produkt und Kundenkontakt, Durchsetzungskraft, kommunikativ, pflichtbewusst, teamfähig und besitzt den Ehrgeiz, gut zu sein wollen! Stelleninteresse für mind. 3-4 Jahre
2.5	Wohnhaft	Verkaufsgebiet
2.6	Informatik	PC-Kenntnisse notwendig; auch im Umgang mit Microsoft-Programmen, von Vorteil ebenso mit Navision

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme per e-mail an st.dironco@fms-technik.ch
Firmen- oder Produktinformationen erhalten Sie unter www.fms-technik.ch